

EL MANUAL DEFINITIVO (Y BEST SELLER INTERNACIONAL) PARA DEJAR DE IMPROVISAR Y CONSTRUIR UN NEGOCIO INMOBILIARIO RENTABLE.

El sector inmobiliario no perdona la improvisación. Si tus ingresos dependen de la "suerte" o del mercado, no tienes un negocio; tienes un hobby costoso.

Agente de Impacto no es otro libro de teoría motivacional. Es el sistema probado de 12 semanas diseñado para transformar asesores promedio en productores de élite, combinando la estructura financiera más sólida con el poder de la inteligencia relacional.

En estas páginas descubrirás cómo:

- Dominar la comunicación estratégica usando la metodología DISC para conectar y cerrar más tratos en menos tiempo.
- Implementar un plan de acción de 12 semanas que elimina la incertidumbre y te da enfoque láser cada lunes por la mañana.
- Pasar de mentalidad de "vendedor" a "gerente" de tu propio negocio, entendiendo tus números y maximizando tu activo más valioso.
- Crear experiencias WOW que convierten a clientes puntuales en una máquina automática de referidos.



Walter Mera y Yury Chirinos, Autores Best Seller Internacionales, combinan más de 33 años de experiencia en el terreno. Walter aporta la estructura estratégica, financiera y de procesos, mientras que Yury domina el comportamiento humano y la conexión. Esta sinergia única hace que Agente de Impacto funcione en el mundo real y no solo sea teoría en el papel.

Tu próximo nivel no depende del mercado, depende de tu sistema. Abre este libro y empieza a construirlo hoy.



AGENTE DE IMPACTO

MERA & CHIRINOS

AGENTE de IMPACTO



LA CIENCIA Y EL ARTE

DE CONSTRUIR UN NEGOCIO INMOBILIARIO

EXPONENCIAL

Yury Chirinos y Walter Mera