

DEJA DE CREAR SEGUIDORES. EMPIEZA A FORMAR LÍDERES.

El mercado está lleno de equipos frágiles que dependen al 100% de la energía de su líder. Si el líder se detiene, el equipo colapsa. Eso no es un negocio; es una guardería de adultos costosa y agotadora.

Como Broker o Team Leader, tu responsabilidad no es solo reclutar talento; es **DESBLOQUEARLO**.

Este Manual del Instructor Oficial (Edición Líderes), es el sistema "llave en mano" para implementar la metodología **Agente de Impacto** en tu organización. Olvídate de improvisar tus reuniones de ventas. Aquí tienes la estructura exacta para transformar a novatos en Top Producers autónomos.

LA ARQUITECTURA DE UN EQUIPO DE ALTO RENDIMIENTO:

- Planes de Lección Semanales: Guías paso a paso sobre qué enseñar y cómo enseñarlo para garantizar que tu equipo domine el sistema, no solo que lo "entienda".
- Dinámicas de Role-Play de Combate: Ejercicios de simulación realistas para que tus agentes practiquen los guiones de venta en la oficina antes de "quemar" prospectos en la calle.
- Sistemas de Rendición de Cuentas (Accountability): Formatos de evaluación para medir el progreso real (KPIs) y detectar quién está trabajando y quién solo está ocupando una silla.
- Claves de Mentoría Psicológica: Cómo diagnosticar los bloqueos mentales de tu equipo y usar la psicología para impulsarlos al siguiente nivel.

Este manual es la herramienta que te permitirá dejar de ser el "mejor vendedor" de tu equipo para convertirte en el arquitecto de un imperio escalable.

Tu legado no se mide por lo que vendes.
Se mide por el resultado de a quiénes formas.

Walter Mera y Yury Chirinos son autores Best Seller Internacionales y creadores del Sistema "Agente de Impacto". Como formadores de formadores, han ayudado a líderes a sistematizar su éxito y escalar sus organizaciones.



MANUAL DEL INSTRUCTOR

AGENTE de IMPACTO

Manual para Forjar Empresarios Inmobiliarios,
sistema de 12 semanas

GUÍA DEL MENTOR

Yury Chirinos y Walter Mera